

**Bingli** est une start-up de santé numérique située à Anvers. Bingli a récemment reçu un financement de €5.4 millions et est lauréat de plusieurs prix: Meilleure start-up de Belgique (2018), participant de Technology Fast 50 & Rising Star Award Deloitte (2021),... Basé sur l'intelligence artificielle, **un entretien médical numérique** est mené avec le patient avant la consultation médicale. Bingli présente ensuite au médecin un diagnostic différentiel très précis pour l'aider à prendre sa décision clinique. Cette application innovante permet de construire une consultation plus qualitative et efficace, de rétablir plus d'empathie dans les soins et de créer plus de confort pour le patient. Bingli travaille avec des médecins, des hôpitaux et des entreprises pharmaceutiques. L'entretien médical a déjà été utilisé par plus de 750 000 patients.

Bingli a un plan ambitieux pour l'avenir. Pour la croissance de notre organisation, nous recherchons un(e) (H/F/X):

## Délégué médical en région Wallonie/Bruxelles (FR)

### Fonctions

- Vous êtes le lien crucial entre Bingli et les médecins généralistes auxquels vous rendez visite.
- Vous utilisez vos pouvoirs de persuasion et vos connaissances médicales pour promouvoir Bingli.
- Vous transmettez les connaissances de manière structurée, claire et convaincante.
- Vous établissez des relations de confiance avec les médecins généralistes de la région Wallonie/Bruxelles.
- Vous aidez les clients à s'intégrer.
- Vous êtes responsable de la prospection et de l'approche active des clients potentiels, ainsi que du maintien des relations avec les clients déjà actifs, que vous suivez de près. Vous assurez une bonne couverture de la région et ce, efficacement.
- Vous prenez des mesures supplémentaires pour étendre le réseau de clients. Par exemple, vous organisez et participez à des événements pour les médecins généralistes (parrainages, réunions scientifiques, etc.).
- Vous élaborez des plans d'action pour atteindre des objectifs prédéfinis.
- Vous traitez et analysez le retour d'information des médecins, vous collectez des données sur vos visites et vous en rendez compte régulièrement.
- Vous participez aux réunions internes de Bingli (réunions d'équipe, séminaires, réunions de cycle,...).
- Vous contribuez à la croissance et à l'avenir de Bingli.

## Profil

- Vous êtes titulaire d'une licence/maîtrise.
- Vous avez de préférence une formation liée aux soins de santé, ou une expérience dans le secteur (bio)médical/pharmaceutique.
- Vous avez plusieurs années d'expérience dans la vente.
- Vous avez de solides compétences en matière de communication et de négociation.
- Vous avez une attitude positive, vous êtes désireux d'apprendre, vous êtes orienté client et vous êtes flexible.
- Vous avez l'esprit d'entreprise et êtes déterminé à atteindre les indicateurs clés de performance.
- Le français est votre langue maternelle et vous avez une bonne connaissance de l'anglais. Parler néerlandais ou allemand est un plus.
- Vous êtes en possession d'un permis de conduire B.

## Offre

- Un emploi stimulant dans un environnement à forte croissance avec la possibilité d'élargir votre éventail de tâches et de responsabilités.
- Vous contribuerez à la croissance d'une entreprise de grande envergure et aux soins de santé de demain.
- Vous rejoindrez une équipe dynamique où le travail d'équipe et le développement sont essentiels. Et en plus, vous pouvez compter sur de nombreux événements d'équipe amusants et réguliers.
- Un salaire compétitif avec une voiture de société, des avantages sociaux et une politique favorisant le travail à domicile.

*Cela vous intéresse ou vous avez des questions ?*

*Contactez-nous à l'adresse [jobs@mybingli.com](mailto:jobs@mybingli.com)*